Combien de membres de ta box s’intéressent à la nutrition ?

Premier post

Ce **playbook** te donnera le nombre exact de personnes dans ta box qui s’intéressent à la nutrition.

Je dirais qu’ils sont tous intéressés — parce qu’on a tous galéré avec la nutrition à un moment : toi, tes amis, ton ou ta partenaire et, bien sûr, tes adhérents.

Mais en tant que gérant, tu as peur de lancer quelque chose qui ne sera pas un succès total et une machine à cash. Et je comprends.

Alors, voyons qui s’intéresse à la nutrition dans ta box.

Suis ce playbook étape par étape :

Étape 1

Prends cette publication et partage-la dans ton groupe privé, par e-mail ou sur Instagram avec ce texte :



LÉGENDE À COPIER

« Tu veux savoir quoi manger en fonction de tes WODs et de tes besoins ? On t’offre le Plan Sans Balance — mets simplement en commentaire et on te l’envoie. »

Télécharger le visuel 1

Étape 2

Envoie ce lien à chaque personne qui commente :

Ouvre le Plan Sans Balance

Relance tes adhérents

Cinq jours plus tard

Étape 3

Cinq jours plus tard, prends cette publication et partage-la à nouveau dans ton groupe privé, par e-mail ou partout où tu échanges avec tes adhérents, avec ce texte :



LÉGENDE À COPIER

« Tu t'es déjà demandé ce que tu devrais manger en fonction de ton objectif ? On t'offre le Plan Sans Balance pour que tu saches exactement quoi manger pour atteindre ton objectif — mets simplement 🙋 en commentaire et on te l'envoie. »

Télécharger le visuel 2

Étape 4

Envoie ce lien à chaque personne qui commente :

Ouvre le Plan Sans Balance

Lance le dernier appel

Cinq jours après la relance

Étape 5

Dernier appel ! Cinq jours plus tard, prends cette nouvelle publication et envoie-la à tous tes adhérents avec ce texte :



LÉGENDE À COPIER

« Tu veux une liste de courses adaptée à tes besoins pour accompagner ton plan nutrition ? On a ce qu'il te faut avec le Plan Sans Balance OFFERT ! Mets simplement 🙋 en commentaire et on te l'envoie. »

Télécharger le visuel 3

Étape 6

Envoie ce lien à chaque personne qui commente :

Ouvre le Plan Sans Balance

Mesure l’intérêt

Fais le bilan

Étape 7

Regarde combien de personnes ont effectivement commenté tes publications. Combien de fois as-tu envoyé ce lien ?

Ça te donnera un premier aperçu du nombre de personnes qui s’intéressent à la nutrition dans ta box.

Étape 8 · Parlons-en

Ensuite, quand tu auras ce chiffre, discutons pour voir si nous pouvons transformer ça en un système nutrition qui transforme leur vie et génère du chiffre d’affaires pour ta box.

Réserve ton appel d’intro · 15 min